



Партнерская программа компании ЗАО "Софткей"

Оглавление

О компании	2
Формы сотрудничества	2
Предложение распространителям ПО	3
Предложение поставщикам услуг и системным интеграторам	3
Статусы распространителей	4
Статусы поставщиков услуг	5
Продукты (скидки), предлагаемые для дилеров	5
Продукты (скидки), предлагаемые для поставщиков услуг	6
Цены на Продукты	7
Территория коммерческой деятельности	8
Информационная и маркетинговая поддержка партнеров	8
Партнерская программа	9



Настоящий документ ориентирован на Партнеров ведущих свою коммерческую деятельность на территории России, в государствах СНГ и Балтии, распространяющих цифровой контент, в т.ч. программное обеспечение, поставляющих персональные компьютеры и комплектующие для них, оказывающих услуги в области информационных технологий.

О компании

Компания Софткей, входящая в IBS Group Holding (<http://ibs.ru>), включенная в крупнейшие ИТ-компании России, является лидером в предоставлении услуг по приобретению легального программного обеспечения для корпоративных и домашних пользователей, и ведущим Интернет-дистрибьютором программного обеспечения в России, в каталоге которого представлены более 15 тысяч программ от более 2000 авторов (разработчиков).

Софткей предлагает партнерам широкий ассортимент программного обеспечения, удобную схему оплаты, оперативную обработку заказов, отслеживание процесса выполнения заказа в персональном разделе, удобную и гибкую логистику, дилерские скидки на представленное ПО от магазина и его производителей. Возможность стать дилером непосредственно производителя ПО и получить соответствующий статус.

Компания Софткей представляет Партнерам уникальную возможность получить доступ к цифровому контенту более чем 2000 его производителей, как от широко известных мировых брэндов, так и компаний которые только выходят на этот рынок. Сейчас через Софткей свои продукты распространяют такие известные производители программного обеспечения, как Microsoft, RAR Lab, Kerio Technologies Inc., Лаборатория Касперского, ООО «Фаматек.Ру», Adobe Systems, RITLABS S.R.L., ACD Systems Ltd., Alt-N Technologies, C. Ghisler & Co, Eset Software, Nero AG, Acronis, Corel Corporation, ABBYY, Graphisoft, ЗАО "Смарт Лайн Инк", MapInfo Corporation и еще более двух тысяч других.

Представительства компании открыты в 11 странах, среди которых Украина, Казахстан, Белоруссия, Болгария, Израиль, Польша, страны Балтии, Молдова.

Сегодня Софткей — соединение уникальных технологий и непревзойденное удобство использования, до сих пор не доступных в других Интернет-проектах. Наши партнеры могут быть уверены в высочайшем качестве сервиса, профессиональной поддержке и конкурентоспособных ценах.

Софткей предоставляет партнеру возможность получать программное обеспечение по электронной загрузке и в коробочном исполнении.

Формы сотрудничества

В зависимости от вида деятельности партнера, мы предлагаем различные формы сотрудничества.

Распространителям (поставщикам) программного обеспечения - партнерская программа для дилеров. Вы сможете расширить свой ассортимент программного обеспечения и сможете предложить своим покупателям широкий круг программных продуктов по доступным ценам, а так же поможете пользователям получить легальное ПО в вашем городе в кратчайшие сроки.

Поставщикам услуг и системным интеграторам - партнерская программа для поставщиков услуг. Вы сможете предложить своим клиентам самые передовые решения в области информационных технологий и оказывать услуги по консалтингу, интеграции, разработке и адаптации программного обеспечения, развитию электронного бизнеса, веб-хостингу, по установке, сопровождению и технической поддержке решений различной

сложности, с учетом возможности предоставления заказчику практически любого ПО, по его требованию.

Если какое-то требуемое вам ПО отсутствует в нашем каталоге, обратитесь к нам, и мы приложим все усилия, чтобы включить его в каталог и выполнить ваш заказ.

Компания Софткей гарантирует индивидуальный подход к каждому партнеру и готова рассматривать ваши предложения о сотрудничестве.

Предложение распространителям ПО

Компания Софткей приглашает к сотрудничеству всех желающих распространять лицензионный цифровой контент, в том числе программное обеспечение, имеющих как стационарные торговые площади (магазины, отделы), так и торговые интернет-площадки. Вы сможете значительно расширить свой ассортимент программного обеспечения и сможете пользователям получить легальное ПО в Вашем городе. Для заключения дилерского договора, вам необходимо зарегистрироваться на сайте (<http://softkey.ru/dealer>) и подписать дилерское соглашение с компанией Софткей (ID 663) и/или ее авторами. Соглашение действует один год и продлевается автоматически, при условии осуществления закупок в этот период.

Если ваша компания заинтересована в распространении электронных версий представленных у нас продуктов, мы готовы предложить вам самые удобные формы работы. Так, например, при оплате через электронные системы платежей (банковские карты) вы получаете возможность предоставлять программное обеспечение пользователю непосредственно в день его обращения к вам.

Софткей позволят расширить Ваш ассортимент предлагаемого ПО без дополнительных затрат. У вас нет необходимости создавать товарные запасы на складе.

Преимущества участия в этой партнерской программе:

- Предоставление скидок на продукты представленные в каталоге
- Прозрачная система скидок – всем партнерам равные условия
- Нет ограничений на объем первоначальной закупки
- Быстрая и удобная система доставки электронных лицензий
- Доставка материальных объектов, выбранным вами способом
- Официальный сертификат **Softkey Partner**
- Логотип **Softkey Partner** для размещения на сайте партнера
- Консультирование партнеров по маркетинговым вопросам, вопросам технической поддержки по телефону и электронной почте
- Поставка рекламных и маркетинговых материалов по продуктам распространяемых Софткей
- Подписка на внутреннюю информационную рассылку

Предложение поставщикам услуг и системным интеграторам

Если Ваша компания занимается разработкой и продвижением передовых решений в области информационных технологий, мы рады предложить Вам взаимовыгодное сотрудничество с компанией Софткей - ведущим поставщиком программного обеспечения самого широкого спектра.

Участие в нашей партнерской программе позволит Вам, помимо скидок при закупке ПО на Софткей, получить рекламную и информационную поддержку от компании Софткей, и как следствие, увеличить объем Ваших продаж в регионе, а так же получить дополнительные бонусы как непосредственно от компании Софткей, так и от авторов ПО. Вы сможете принимать участие в акциях проводимых компанией Софткей.

Став нашим партнером, Вы получаете возможность предлагать своим клиентам решения на базе распространяемых Софткей программных продуктов, на самых выгодных условиях. Вы

сможете предлагать своим клиентам самый широкий выбор программного обеспечения под любые их задачи.

Преимущества участия в партнерской программе:

- Официальный сертификат **Softkey VAR Partner**
- Логотип **Softkey VAR Partner** для размещения на сайте партнера
- Привлечение региональных заказчиков к партнерам. Мы рекомендуем нашим заказчикам обращаться к нашим официальным партнерам
- Консультирование партнеров по маркетинговым вопросам по телефону и электронной почте
- Консультирование партнёров по вопросам лицензирования ПО, особенностям поставки и внедрения по телефону и электронной почте.
- Организация on-line обучения и сертификации авторами (разработчиками) сотрудников партнёра.
- Помощь в получении у автора (разработчика) официального партнёрского статуса.
- Распространение координат региональных партнеров на компьютерных и софтверных выставках.
- Поставка рекламных и маркетинговых материалов по продуктам распространяемых Софткей.
- Подписка на внутреннюю информационную рассылку.
- Предоставление доступа для работы в экспертной системе [lt4all](#)
- Консультирование по вопросам работы системы [lt4all](#).

Для получения данного статуса партнёр должен удовлетворять следующим требованиям:

- Наличие web-ресурса, на котором должна быть предоставлена информация о разрабатываемых и продвигаемых партнёром собственных решениях.
- Выполнение партнёром годового плана по объёму закупок необходимого для подтверждения своего партнёрского статуса.
- Наличие у партнёра аккаунта в системе [lt4all](#). В аккаунте должны быть зарегистрированы не менее 2-х экспертов от партнера и представлено не менее 2-х решений.

Статусы распространителей

При выборе программы по распространению Продуктов, а так же результатам работы партнера за год, он получает статус, который в дальнейшем может пересматриваться и изменяться. В соответствии с установленным статусом, партнеру предоставляются дилерские скидки.

Статусы, которые может получить Партнер.



Softkey Partner – партнер, имеющий действующее дилерское соглашение с Софткей, оплачивающий не более 100 заказов или делающий закупку до 300 000 рублей в год;



Softkey Gold Partner – партнер, имеющий действующее дилерское соглашение с Софткей и оплачивающий более 100 заказов или делающий закупку свыше 300 000 рублей в год или партнер, занимающийся предоставлением услуг системной интеграции;



Softkey Premium Partner – партнер, имеющий действующее дилерское соглашение с Софткей и делающий закупки на сумму свыше 1 000 000 рублей в год.

Софткей не устанавливает ограничения на размер первой покупки, для начала работы с партнером.

При получении соответствующего статуса партнер получает следующие возможности, приведенные в Таблице (см. ниже).

Если партнер превзошел лимит закупки, определенный для его статуса или имеет желание участвовать в партнёрской программе в ином качестве (поставщика услуг), то он может обратиться в компанию Софткей с просьбой пересмотреть его статус.

Если партнер не выполняет требования для своего статуса, Софткей имеет право понизить статус партнера.

Если партнер в течение года не имеет оплаченных заказов в Софткей, то последний имеет право расторгнуть договор, без предупреждения (автоматически).

Статусы поставщиков услуг



Softkey VAR Partner – партнер, имеющий действующее дилерское соглашение с Софткей и оплачивающий более 100 заказов или делающий закупку свыше 200 000 рублей в год, или партнер, занимающийся предоставлением услуг системной интеграции; разместивший не менее 2 решений на портале [It4all](#) за год.



Softkey Gold VAR Partner – партнер, имеющий действующее дилерское соглашение с Софткей и делающий закупки на сумму свыше 1 000 000 рублей и разместивший не менее 4 решений на портале [It4all](#) за год.

Продукты (скидки), предлагаемые для дилеров

Весь цифровой контент, в т.ч. программное обеспечение, размещенное на сайте [www.softkey.ru](#) – доступно для закупки партнером, по дилерским ценам, если на то, нет особо оговоренных условий. Для статуса **Softkey Partner** условия на приобретение каждого вида ПО – указаны в дилерском соглашении (ID 663) в разделе «Тарифы», которое подписывается каждым партнером на сайте [www.softkey.ru](#). В тарифном плане соглашения, указаны авторы (продукты), на которые предоставляются скидки и их размер. По величине дилерской скидки, их можно разделить на три больших группы – скидка 10% (по умолчанию), скидка больше 10% (до 25%) и скидка меньше 10%.

Размер скидки зависит от условий, которые нам предоставил автор. **По умолчанию, если продукт не указан в соглашении, предоставляется скидка 10%.**

На продукты, по которым Софткей выступает Интернет-дистрибьютором или автор предоставляет большую скидку, мы предлагаем скидку до 35% (Компания PROMT – **35%**, С. Ghisler & Co, Alt-N Technologies – **25%**; Лаборатория Касперского, Kerio, RAR Lab, Entensys, 1С:Дистрибуция – **20%**; DameWare Development LLC, NetWin Ltd, PC Tools Software, Qbik New Zealand Limited, ЛАН Крипто, AVG Technologies, O&O Software GmbH, Rhino Software, Inc. и др – **15%**). На ряд авторов, по которым нет возможности предоставить скидку 10%, мы предоставляем скидку 2-8% (ComponentArt – **7,5%**; Adobe Systems, Borland Software Corporation, Business Objects, Futuremark Corporation, Gentleware AG, LUXOS, MindJet, NetPromoter, Symantec Corporation, TechSmith Corporation, VanDyke Software – **5%**; PTC (Mathsoft), Quark, Inc, MapInfo Corporation – **3%** и др.).

Для партнеров имеющих статус **Softkey Gold Partner** тарифные планы указаны в отдельном соглашении. Приглашение к его подписанию высылается по запросу партнера об изменение его статуса. **По умолчанию, если продукт не указан в соглашении, предоставляется скидка 12%.**

В других случаях, в этом соглашении предоставлены скидки от 3 до 40%, в зависимости от условий предоставленных нам автором (Adobe Systems, Cakewalk, Futuremark Corporation, Gentleware AG, MindJet, Quark, Inc. – **5%**; ONTRACK DATA RECOVERY **10%**; Aladdin, АтомПарк

Софтваре – **15%**; ACD Systems Ltd., SOFTWIN, Allround Automations, ComponentOne, Crownwood Software, Datawatch Corporation, EMCO Software Ltd., Eset Software, FinePrint Software, Franson Technology AB, Genie-Soft, GetData Software, Qbik New Zealand Limited, Rhino Software, Inc., 1С:Дистрибуция и др. - **20%**; Лаборатория Касперского, Acronis, Kerio Technologies Inc., Laplink Software Inc., Lavalys Consulting Group, Inc., NORTHERN Parklife AB, PC Tools Software, ParetoLogic Inc. , Sunbelt Software, Vamsoft Ltd., RAR Lab – **25%**; Alt-N Technologies, C. Ghisler & Co, AVG Technologies, SyAM Software, Inc. – **30%**; Entensys – 35%, Компания ПРОМТ – 40% и др.).

Для партнеров имеющих статус **Softkey Premium Partner** тарифные планы указаны в отдельном соглашении. Приглашение к его подписанию высылается по запросу партнера об изменение его статуса. **По умолчанию, если продукт не указан в соглашении, предоставляется скидка 14%**. В других случаях, в этом соглашении предоставлены скидки от 3 до 40%, в зависимости от условий предоставленных нам автором (Ahead Software – **5%**; Adobe Systems – **8%**, Cakewalk, Futuremark Corporation, Gentleware AG, MindJet, Quark, Inc. – **5,5%**, Rhino Software, Inc – 20% ACD Systems Ltd., Qbik New Zealand Limited, и др – **25%**; Лаборатория Касперского, TrustPort Ltd., Acronis, Kerio Technologies Inc., Laplink Software Inc., NORTHERN Parklife AB, PC Tools Software, ParetoLogic Inc. , Sunbelt Software, Vamsoft Ltd., RAR Lab – **30%**; Alt-N Technologies, C. Ghisler & Co, GRISOFT – **32%**; Entensys, Компания ПРОМТ – **40%** и др.).

Софткей оставляет за собой право изменять размеры предоставляемых скидок без предварительного уведомления. Действующие размеры скидок отображаются в каталоге, после подписания соответствующего соглашения и авторизации на сайте, а так же в момент оформления заказа.

Кроме подписания дилерского соглашения непосредственно с Софткей, мы предоставляем возможность подписания таких соглашений непосредственно с авторами продуктов, которые заинтересованы в этом. В этом случае на продукты, представляемые автором, могут действовать специальные тарифы, отличающиеся от скидок, указанных в соглашении с Софткей.

Мы предлагаем нашим партнером уникальную возможность получить статус **Online reseller** по продуктам компании «Лаборатория Касперского». Размер скидок будет зависеть от вашего статуса на Softkey.ru и для Softkey Partner он составляет 20%, Softkey Gold Partner - 25%, Softkey Premium Partner – 30%.

Продукты (скидки), предлагаемые для поставщиков услуг

Весь цифровой контент, в т.ч. программное обеспечение, размещенное на сайте www.softkey.ru – доступно для закупки партнером, по дилерским ценам, если на то, нет особо оговоренных условий. Для статуса **Softkey VAR Partner** условия на приобретение каждого вида ПО – указаны в дилерском соглашении (ID ____). Приглашение к его подписанию высылается по запросу партнера.. подписывается с партнером на сайте www.softkey.ru. В тарифном плане соглашения, указаны авторы (продукты), на которые предоставляются скидки и их размер. По величине дилерской скидки, их можно разделить на три больших группы – скидка 12% (по умолчанию), скидка больше 12% (до 40%) и скидка меньше 12%.

По умолчанию, если продукт не указан в соглашении, предоставляется скидка 12%.

В других случаях, в этом соглашении предоставлены скидки от 3 до 40%, в зависимости от условий предоставленных нам автором (Adobe Systems, Cakewalk, Futuremark Corporation, Gentleware AG, MindJet, Quark, Inc. – **5%**; ONTRACK DATA RECOVERY **10%**; Aladdin, АтомПарк Софтваре – **15%**; ACD Systems Ltd., SOFTWIN, Allround Automations, ComponentOne, Crownwood Software, Datawatch Corporation, EMCO Software Ltd., Eset Software, FinePrint Software, Franson Technology AB, Genie-Soft, GetData Software, Qbik New Zealand Limited, Rhino Software, Inc. и др. - **20%**; Лаборатория Касперского, Acronis, Kerio Technologies Inc., Laplink Software Inc., Lavalys Consulting Group, Inc., NORTHERN Parklife AB, PC Tools Software, ParetoLogic Inc. , Sunbelt Software, Vamsoft Ltd., RAR Lab – **25%**; Alt-N Technologies, C. Ghisler & Co, AVG Technologies, SyAM Software, Inc. – **30%**; Entensys – 35%, Компания ПРОМТ – 40% и др.).

Для партнеров имеющих статус **Softkey Gold VAR Partner** тарифные планы указаны в отдельном соглашении. Приглашение к его подписанию высылается по запросу партнера об изменение его статуса. **По умолчанию, если продукт не указан в соглашении, предоставляется скидка 14%**. В других случаях, в этом соглашении предоставлены скидки от 3 до 40%, в зависимости от условий предоставленных нам автором (Ahead Software – 5%; Adobe Systems – 8%, Cakewalk, Futuremark Corporation, Gentleware AG, MindJet, Quark, Inc. – 5,5%, Rhino Software, Inc – 20% ACD Systems Ltd., Qbik New Zealand Limited,. и др – 25%; Лаборатория Касперского, TrustPort Ltd., Acronis, Kerio Technologies Inc., Laplink Software Inc., NORTHERN Parklife AB, PC Tools Software, ParetoLogic Inc. , Sunbelt Software, Vamsoft Ltd., RAR Lab – 30%; Alt-N Technologies, C. Ghisler & Co, GRISOFT – 32%; Entensys, Компания ПРОМТ – 40% и др.).

Софткей оставляет за собой право изменять размеры предоставляемых скидок без предварительного уведомления. Действующие размеры скидок отображаются в каталоге, после подписания соответствующего соглашения и авторизации на сайте, а так же в момент оформления заказа.

Кроме подписания дилерского соглашения непосредственно с Софткей, мы предоставляем возможность подписания таких соглашений непосредственно с авторами продуктов, которые заинтересованы в этом. В этом случае на продукты, представляемые автором, могут действовать специальные тарифы, отличающиеся от скидок, указанных в соглашении с Софткей.

Мы предлагаем нашим партнером уникальную возможность получить статус **Online reseller** по продуктам компании «Лаборатория Касперского». Размер скидок будет зависеть от вашего статуса на Softkey.ru и для **Softkey VAR Partner** он составляет - 25%, **Softkey Gold VAR Partner** – 30%.

Цены на Продукты

Все цены на продукты, доступные для реализации партнерам, представлены на сайте www.softkey.ru, в карточке соответствующей программы. Вы всегда можете рассчитать конкретную стоимость нужного Вам продукта и увидеть, какую скидку вы будете иметь на него, просто положив продукт в корзину.

При продаже партнером продуктов, закупленных на Софткей конечному пользователю, мы рекомендуем придерживаться указанных в прайс-листе цен для конечного клиента. Если автор требует строго соблюдения политики цен для конечного пользователя, партнер обязан соблюдать это требование.

Для особо важных клиентов (тендеров) возможно индивидуальное согласование цены, для чего партнер представляет необходимое обоснование.

Для участия в тендерах (конкурсах) Софткей готов представлять партнеру авторизационные письма (доверенность поставщика) на продукты, закупаемые у нас.

На купленное у нас в электронном виде ПО, мы предоставляем «СВИДЕТЕЛЬСТВО о приобретении программного продукта».

Партнёрский сертификат

Все партнеры получают наш сертификат



Территория коммерческой деятельности

При заключении соглашения партнер определяет территорию своей коммерческой деятельности, на которой он занимается распространением продуктов. Эта территория определяется соглашением, которое подписывается партнером. Территория явно прописывается в договоре и у нескольких Партнеров может совпадать.

Информационная и маркетинговая поддержка партнеров

Софткей оказывает информационную поддержку своим партнерам. Мы готовы предложить вам следующие возможности:

1. Реквизиты для **Softkey VAR Partner** и **Softkey Gold VAR Partner** могут быть включены в рекламные материалы Софткей при распространении рекламных материалов на региональных выставках.

2. Маркетинговая поддержка от производителей ПО

Компания Софткей предлагает своим партнерам широкий спектр рекламно-полиграфической и сувенирной продукции ведущих компаний производителей программного обеспечения. Нашим партнёрам эта продукция предоставляется бесплатно.

3. Помощь в организации рекламы партнера в местных средствах массовой информации (электронных, печатных)

Софткей может помочь организовать поддержку Партнера по размещению рекламных материалов в местных СМИ, в том числе и в Интернете. Вид рекламы, время проведения, затраты обеих сторон – обсуждаются отдельно. Рекламные модули могут изготавливаться Софткей.

4. Участие в совместных маркетинговых мероприятиях

Софткей может оказывать помощь своим партнерам в организации и проведение специальных маркетинговых мероприятий: партнерских конференций, семинаров, презентаций по продуктам, пресс-конференции и т.д.

Партнерская программа

В зависимости от выбранной формы работы, достигнутых успехов, партнер получает следующие возможности:

	Для дилеров			Для поставщиков услуг	
	<i>Softkey Partner</i>	<i>Softkey Gold Partner</i>	<i>Softkey Premium Partner</i>	<i>Softkey VAR Partner</i>	<i>Softkey Gold VAR Partner</i>
Сертификат Софткей	X	X	X	X	X
Средняя скидка на закупку ПО	20 %	25 %	30 %	25 %	От 30 %
Логотип Softkey Partner	X	X	X	X	X
Привлечение региональных заказчиков к партнерам				X	X
Консультирование по маркетинговым вопросам, вопросам технической поддержки по электронной почте	X	X	X	X	X
Консультирование по маркетинговым вопросам, вопросам технической поддержки по электронной почте и телефону.			X		X
Помощь в получении у автора (разработчика) официального партнёрского статуса.				X	X
Организация on-line обучения и сертификации авторами (разработчиками) сотрудников партнёра.	X	X	X	X	X
Консультирование партнёров по вопросам лицензирования ПО, особенностям поставки и внедрения по электронной почте.	X	X	X	X	X
Консультирование партнёров по вопросам лицензирования ПО, особенностям поставки и внедрения по телефону и электронной почте.			X	X	X
Консультирование партнёров по вопросам работы системы It4all				X	X
Бесплатная выдача рекламных и маркетинговых материалов: листовки, брошюры, постеры и пр.	По возможности	X	X	X	X
Бесплатная доставка рекламных и маркетинговых материалов: листовки, брошюры, постеры и пр.		X	X	X	X
Участие в совместных с Софткей рекламных акциях				X	X
Распространение координат региональных партнеров на компьютерных и софтверных выставках				X	X
Подписка на информационную рассылку	X	X	X	X	X

Все партнеры в обязательном порядке подключаются к информационной рассылке.

Если вы здесь не нашли выгодных для себя условий сотрудничества, мы готовы рассмотреть ваши предложения.

Пожелания/предложения присылайте на info@softkey.ru

Партнерство с Софткей — экономия финансов и времени для Вашей компании!